

积极开拓高端市场 四通新材归母净利实现增长

4月16日，四通新材发布2019年年报，数据显示，公司2019年实现营收64.27亿元，同比减少4.85%；实现归母净利润4.37亿元，同比大增11.92%。公司表示，在面对市场不断变化的同时，公司积极提出应对措施，进一步明确了发展方向，调整产品结构，优化市场布局。整体来看，公司经营稳健财务健康，全年盈利能力强劲，利润逆势上扬。

积极优化客户结构 铝合金车轮业务可期

四通新材是专业研发、制造和销售金属晶粒细化、金相变质、元素添加和金属净化等功能中间合金新材料的国家级高新技术企业。从公司主营业务的产品构成来看，2019年铝合金车轮实现营收49.96亿元，同比小降8.82%，毛利率为21.97%，同比增加1.61个百分点；功能中间合金新材料实现营收12.31亿元，同比增加10.18%，毛利率为14.92%，同比增加2.5个百分点。

受环保标准切换、新能源补贴退坡等因素影响，公司的铝合金车轮板块受汽车行业的影响，产销量略有下降。值得注意的是，公司通过技术研发、精益生产、精细化管理、调整改善客户结构等措施，充分发挥铝合金车轮板块的产业整合优势、实现产品结构升级，最终实现利润的逆势增长。

四通新材在铝合金轻量化业务领域始终坚持以市场为导向，顺应市场发展趋势，积极优化客户结构。在国内汽车销售存在快速下滑压力的背景下，公司加大海外高端市场布局，宝马、奔驰、奥迪等国际汽车厂商的销售额占比得到进一步提升，形成了以高端为主，国内外均衡发展的战略格局。同时，公司积极布局新能源汽车轻量化市场，并加快推进商用车车轮业务的发展，进一步扩大了产品业务规模，丰富了产品类型，逐步实现产品结构升级。

四通新材表示，公司将加快新能源汽车配套步伐，充分发挥海外建厂经验，加快海外产能布局和建设，未来预计形成2500万只规模优势。同时紧抓我国超载治理和载重车轻量化发展机会，重点加大卡巴轮产能建设和技术投入，此外，公司还将充分利用人才、资金、技术和市场资源，抓住汽车全铝化、轨道交通轻量化发展机会，精准投入，高起点、高标准建设与公司规模实力相

匹配的铝合金汽车底盘件项目，实现汽车轻量化铝合金铸锻零部件全制造目标。

积极拓展高端市场 打开可持续发展空间

四通新材已经完全掌握了世界上性能最强的晶粒细化剂产品生产技术和高温特种中间合金生产技术，目前公司正在建设年产 2.5 万吨高端晶粒细化剂生产线，以保障持续增加的国内外市场需求。与此同时，公司已投资完成了国内领先的航空航天级特种中间合金生产线建设和市场的前期开发。年报显示，2019 年该产品实现销量 130 吨，实现营业收入 4053.86 万元，同比增长 50.84%，实现毛利润 1130 万元，同比增长 29.72%。未来随着我国航空航天和军工事业的不断发展，航天强国建设步伐的不断加快，在我国重点国家发展战略的实施和国产化替代的推动下，特种中间合金产能也将逐步释放，公司也将不断创新产品营销模式，逐步占领国内及全球更多高端市场，并且实现替代我国军工、航空航天级特种中间合金材料进口之目标，进一步扩大公司的盈利能力。

四通新材表示，公司将逐步加快铝工业普遍使用的元素添加剂，金属精炼剂产品技术研发和市场开发，进一步完善公司基础产品结构，增加为客户提供系列产品和全技术服务能力。随着 5G 时代的到来，公司将利用储备的铝合金结构材料专利技术，快速投资建设一大型 5G 产业配套铝合金材料工厂占领新型市场。此外，公司重视技术创新，持续加大科研投入。年报显示，2019 年公司在功能中间合金新材料领域现拥有 8 项发明专利、49 项实用新型专利、46 项省级科技成果和多项非专利技术及储备和研发产品项目；在铝合金车轮轻量化领域拥有专利 516 项，其中包括发明专利 33 项、实用新型 414 项和外观设计 69 项。技术创新进一步增强了公司的核心竞争力，也为公司的持续快速发展提供了有力的支持。

2020 年，四通新材将继续坚守“轻合金新材料和汽车轻量化零部件全球供应商”市场定位为发展方向。着力发挥上市公司资本和技术两大优势，整合资源、内增外延，打造技术、产品、市场协同链条，建立世界级轻合金新材料、汽车轻量化零部件全球供应商企业。