

四通新材 2019 年净利润逆势增长 11.92% “新材料+新能源+新基建”三驾齐驱

4月16日，四通新材发布2019年年报，报告期内，公司实现营业收入64.27亿元，同比下滑4.85%；归属于上市公司股东的净利润4.37亿元，同比增长11.92%。

对于营收的微降以及净利润的逆势增长，四通新材董秘李志国在接受《证券日报》记者采访时表示：“一方面由于汽车行业整体产销量下滑较大，公司业务与汽车行业相关度较高，受行业整体下行影响，公司营收小幅度降低；而利润的增加主要是因为面对市场变化，我们积极调整产品结构、改善客户结构以及通过高端新产品开发，使得高附加值产品比例增加。”

净利润逆势增长 11.92%

四通新材从事专业研发、制造和销售金属晶粒细化、金相变质、元素添加和金属净化等功能中间合金新材料，主要产品包括铝基合金、铜基合金、锌基合金、镁基合金和航空航天级特种中间合金等五大系列产品，广泛应用于汽车、高铁、航空航天、军工、电力电器等领域。

2019年汽车行业受中美经贸摩擦、环保标准切换、新能源补贴退坡等因素的影响，承受了较大压力。根据中国汽车工业协会统计分析，2019年，全国乘用车销量下滑9.6%。受行业整体下行影响，四通新材营业收入出现小幅下滑，实现营业收入64.27亿元，同比减少4.85%，降幅小于行业整体水平。

此外，值得一提的是，在收入下滑的情况下，四通新材实现归属于上市公司股东的净利润4.37亿元，逆势同比增长11.92%。

具体分业务来看，铝合金车轮业务方面，在国内汽车销售存在快速下滑压力的背景下，四通新材加大了海外高端市场布局，宝马、奔驰、奥迪等国际汽车厂商的销售额占比得到进一步提升，2019年该业务实现营业收入49.96亿元，毛利率提高1.61%至21.97%。

在功能中间合金新材料业务上，四通新材加速推进航空航天级特种中间合金的市场开拓，实现了爆发式增长。2019年实现销量130吨，实现营业收入4053.86

万元，同比增长 50.84%，实现毛利润 1130 万元，同比增长 29.72%。

对于航空航天级特种中间合金的增长，李志国对记者说道：“主要由于该产品定制化程度较高、附加值较高。未来随着我国航空航天和军工事业的不断发展，在我国重点国家发展战略的实施和国产化替代的推动下，航空航天级特种中间合金产能将逐步释放，将成为公司未来营业收入和利润的新增长点。”

“新材料+新能源+新基建”三驾齐驱

在净利润“逆势”增长的同时，四通新材积极布局以“新材料+新能源+新基建”为主的“三新”业务，打造新的利润增长点。

伴随着新材料高端铝合金、航空航天特种合金的需求量不断上升，四通新材正处于开拓高端市场进行时。2016 年 8 月，四通新材通过收购英国技术公司，已掌握高端晶粒细化剂的核心生产和检测技术。为了应对持续增加的国内外市场需求，四通新材正在建设年产 2.5 万吨高端晶粒细化剂生产线，项目建成后将进一步优化公司的产品结构，提高产品利润率以及高端市场占有率，占领全球最高端的市场领域。

值得一提的是，四通新材近几年加快新能源汽车市场布局，积极开发新能源汽车超轻量化市场。公司目前已成为全球众多新能源汽车领军企业的车轮配套供应商。

此外，随着 5G 时代的到来，将快速带动 5G 产业链的发展。作为新基建七大领域之一的 5G 基建建设，四通新材投资成立江苏立中新材料科技有限公司，致力于新型 5G 通信设备专用轻量化铝合金材料的研发、制造和销售。四通新材表示，预计 2020 年中期开始试生产并向客户批量供货，达产后预计实现年营业收入 8-10 亿元。

一季度业绩下降幅度小于汽车销量降幅

2019 年年报披露的同时，四通新材同步公布 2020 年第一季度业绩报告。受新冠肺炎疫情影响，第一季度全国乘用车销量下滑 45.4%，在此不利环境下，四通新材一季度营业收入和利润出现较大下滑，但可圈可点的是，四通新材业绩下

降幅度仍远小于汽车销量降幅。2020 年一季度，四通新材实现营业收入 12.93 亿元，同比下降 18.21%；实现归属于上市公司股东扣非净利润 7513.01 万元，同比下降 13.28%。

对于一季度业绩的下滑，李志国坦然道：“一方面，公司生产经营所需的主要原材料为电解铝，公司的经营业绩与铝价挂钩，铝价的下行，导致公司的营收下降；另一方面，疫情对订单的影响比较大，导致公司的营业收入和盈利能力面临一定的压力。”

业内人士认为，从行业上下游来看，四通新材的业绩水平是优于整个汽车行业的，2020 年有一些汽车企业利润下滑 80%左右，而四通新材的扣非净利润下滑 13%左右，表现相对较好。